

ЛОНДОН КАК ЦЕНТР ПРИТЯЖЕНИЯ ЗАРУБЕЖНЫХ ТРАНСНАЦИОНАЛЬНЫХ КОРПОРАЦИЙ

И.К. Твердов¹, Н.А. Слука²

^{1,2} *Московский государственный университет имени М.В. Ломоносова, географический факультет, кафедра географии мирового хозяйства*

¹ *Студент; e-mail: tverdov.ilya@yandex.ru*

² *Проф., д-р геогр. наук; e-mail: sluka2011@yandex.ru*

В условиях формирования сетевых структур глобального бизнеса особое значение в экономической географии имеет оценка роли крупных городов как центров притяжения зарубежных ТНК. На основе данных рейтинга Forbes Global 2000 оценены масштабы присутствия, отраслевая и географическая структуры, характер размещения филиалов крупнейших зарубежных ТНК мира в агломерации Лондона. В результате анализа установлены исторические этапы формирования зарубежного корпоративного сегмента экономики города и высокая привлекательность столицы Великобритании для компаний других стран, по числу которых она на равных конкурирует с Нью-Йорком и мировыми «городами-воротами». Выявлено максимальное представительство зарубежных ТНК сферы финансовых и профессиональных услуг, в меньшей степени – машиностроения, химической и горнодобывающей промышленности. Определена относительно узкая география корпоративных связей при явной доминанте компаний США. Аргументирована ярко выраженная «центричная» модель размещения филиалов зарубежных компаний с двумя ключевыми кластерами – в районах Сити и Вестминстер.

Ключевые слова: глобальный город, сетевые структуры, зарубежные ТНК, отраслевая и географическая структуры, размещение филиалов, агломерация Лондона

DOI: 10.55959/MSU0579-9414.5.78.2.13

ВВЕДЕНИЕ

Крупный город в общественной географии традиционно рассматривается как генератор и носитель пионерных процессов в политической, хозяйственной и культурной жизни территориальных систем разного масштаба, в том числе общепланетарного. В условиях динамичного формирования сетевых структур глобального бизнеса при урбанистической локализации филиалов особую актуальность получает географическое изучение агломераций как центров притяжения компаний других стран. Идея суперпозиции сетевых структур фирм лежит в основе концепции глобальных городов [Sassen, 1991], которая получила детальную интерпретацию на примере компаний высокоспециализированных бизнес-услуг международной исследовательской группой «Глобализация и мировые города» (Globalization and world cities, GaWC) [GaWC, 2020]. Однако принципы анализа принимающей функции агломераций весьма разнятся [Слука и др., 2020; Godfrey, Zhou, 2013; Belderbos et al., 2015], а исследования пула зарубежных компаний даже в ведущих центрах «управления мировой экономикой», в число которых входят Нью-Йорк, Токио, Лондон и Париж, весьма фрагментарны. Вместе с тем оценка роли агломераций

как центров притяжения зарубежных ТНК имеет большое значение для познания, с одной стороны, пространственной проекции процессов транснационализации мирового хозяйства в целом, а с другой – факторов привлекательности мегаполисов для крупного бизнеса и совершенствования деятельности муниципальных властей в части преодоления социально-экономической поляризации, привлечения иностранных инвестиций, создания новых рабочих мест, моделей «коридоров развития» и т. д. Цель данного исследования – на основе доступной статистической информации оценить масштабы присутствия, особенности структуры и размещения иностранных ТНК в агломерации Лондона.

МАТЕРИАЛЫ И МЕТОДЫ ИССЛЕДОВАНИЙ

Исследование опирается на теорию мирового [Шпенглер, 1993; Geddes, 1915; Friedmann, 1986; Hall, 1966] и глобального города [Beaverstock et al., 1999; Robinson, 2002; Sassen, 1991], географию компаний [McNee, 1958] и основные концепции транснационализации [Кузнецов, 2016; Dunning, 1998; Vernon, 1966; Akamatsu, 1962]. В работе использованы общенаучные и конкретно-научные методы,

в том числе историко-географический, сравнительно-географический, геоинформационно-картографический.

В качестве полигона исследования избран Лондон, входящий в высший эшелон альфа-группы глобальных городов. Город взят в пределах агломерации, согласно методике Организации экономического сотрудничества и развития (ОЭСР) [Антонов, 2020]¹. Основу фактической базы исследования составляют данные рейтинга Forbes Global 2000 за 2019 г. [The Global 2000, 2020], сайтов-агрегаторов корпоративной информации [Craft..., 2019; Dun&Bradstreet, 2019], официальных сайтов ТНК и открытых материалов СМИ. Все полученные данные систематизированы, сведены в статистические таблицы и визуализированы в виде системы произведений с использованием функциональных возможностей QGIS.

РЕЗУЛЬТАТЫ ИССЛЕДОВАНИЙ И ИХ ОБСУЖДЕНИЕ

Лондон на протяжении многих столетий входит в элиту глобального урбанистического сообщества, многократно доказал свою значимость в мировой политике и международных экономических отношениях, является застрельщиком многих исторических феноменов, включая процесс транснационализации экономики. В частности, многие эксперты считают прообразом современной корпорации именно Ост-Индийскую компанию, а история приема городом филиалов зарубежных ТНК насчитывает более 200 лет. Первым, согласно нашим данным, стал американский банк Bank of New York Mellon, открывший лондонское представительство в 1784 г. Восходящий тренд в формировании зарубежного корпоративного сегмента экономики города, четко увязанный с контекстом мирового развития и внутренней политики страны, продолжается и поныне (рис.). Этому способствуют высокие позиции города в различных глобальных рейтингах, столичность и возможности лоббирования интересов фирмы, комфортность деловой и правовой среды, глобальность партнерства и веками отлаженных связей и многие другие аспекты [Булатов и др., 2021]. Сложившаяся репутация Лондона в глазах инвесторов как концентратора власти, возможностей и успеха получает особое значение в условиях интенсификации процесса филиализации крупного бизнеса и вхождения на мировой рынок новых игроков. Даже несмотря

на неопределенность, связанную с «брекзитом», Лондон остается наиболее привлекательным городом Европы для прямых иностранных инвестиций (ПИИ) и с октября 2014 г. по сентябрь 2019 г. привлек наибольшее в регионе число проектов ПИИ (2257) [fDi's European..., 2021]. Прогнозируемый экспертами уход части зарубежных компаний в Дублин пока не очевиден и является поводом для дальнейших исследований.

В Лондоне представлены 315 зарубежных ТНК из списка [The Global 2000..., 2020], в том числе 47 компаний из топ-100 рейтинга, которые располагают 471 филиалом с персоналом 286,8 тыс. чел. и суммарной выручкой 1331,5 млрд долл. По общему числу представительств столица Великобритании опережает все прочие центры Европы и на равных конкурирует с Нью-Йорком, а также мировыми «городами-воротами», специализирующимися на приеме зарубежного бизнеса (Сингапур, Гонконг) [Абрамов, Слука, 2021]. Однако концентрация филиалов ТНК в Лондонской агломерации в масштабах страны из-за значительного числа глобальных городов-противовесов (Манчестер, Ливерпуль, Бирмингем, Эдинбург, Глазго, Бэлфаст и Бристоль) является сравнительно скромной – всего 17% при 22% населения и 30% ВВП Великобритании. Например, Парижская агломерация сосредоточивает почти половину представительств иностранных ТНК при 17% населения и 37% ВВП Франции.

Отраслевая структура зарубежных ТНК Лондона служит во многом производной его полифункциональности, постиндустриальных трендов развития экономики и ключевых глобальных компетенций – международного центра финансовых и деловых услуг. С одной стороны, в городе представлены компании 47 видов деятельности, но с другой – 79,0% всех занятых и 87,0% выручки приходится на корпорации лишь пяти отраслей: финансы и страхование, профессиональные бизнес-услуги, машиностроение, химическая и пищевая (во втором случае горнодобывающая) промышленность (табл. 1). Доминирующее положение в зарубежном корпоративном сегменте экономики города занимает финансовый сектор, который включает 105 представительств 74 банковских и страховых фирм (ICBC, JPMorgan Chase, China Construction Bank, Bank of America, Bank of China, Wells Fargo, Citigroup и др.); 18 – ведущих мировых инвестиционных банков (Goldman Sachs Group, BlackRock, Charles Schwab и др.), а также офис Межконтинентальной биржи (Intercontinental Exchange) – крупнейшего в мире оператора срочного рынка. Однозначный лидер среди этих структур – подразделение американского транснационального финансового конгломерата JPMorgan Chase (12% занятых и 16% выручки сектора).

¹ В агломерацию Лондона по методике ОЭСР полностью входят графства Большой Лондон и Лондонский Сити, и частично – Эссекс, Кент, Суррей, Бакингемшир и Хертфордшир. В общей сложности Лондонская агломерация состоит из 81 муниципального образования (округов графств, районов Лондона и графства Лондонского Сити).

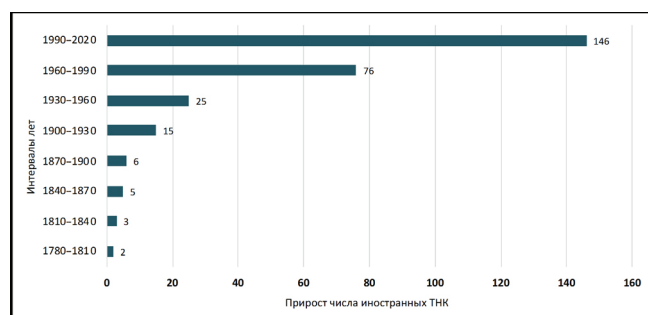


Рис. Прирост числа иностранных ТНК в агломерации Лондона. Составлено по [Craft, 2019; Dun&Bradstreet, 2019]

Fig. Increase in the number of foreign TNCs in the London agglomeration.
Compiled from [Craft, 2019; Dun&Bradstreet, 2019]

В сфере профессиональных бизнес-услуг действуют 29 зарубежных ТНК (Accenture, Tata Consultancy Services и др.), среди которых выделяется американская многонациональная консалтинговая компания Cognizant, специализирующаяся на предоставлении услуг в области информационных технологий (27% занятых и 22% выручки отрасли).

Промышленные корпорации занимают второстепенное положение в отраслевой структуре иностранных ТНК, но, как правило, представлены главными игроками на глобальных отраслевых рынках. Крупными офисами располагают флагманы мировой горнодобывающей промышленности (Royal Dutch Shell, Chevron и BHP Group); автомобилестроения (Ford Motor), авиастроения (Boeing, Airbus, Bombardier и Leonardo); производства чистящих и косметических средств (Unilever, Procter & Gamble и Clorox); производства напитков (Coca-Cola) и т. д.

Географическая структура зарубежных ТНК в Лондоне отличается довольно высоким уровнем территориальной концентрации связей: имеются филиалы компаний из 28 государств (для сравнения в Нью-Йорке – из 41, еще больше – в мировых «городах-воротах»); на топ-5 стран приходится от 70 до 80% по всем доступным индикаторам (табл. 2). Почти половина представленных здесь ТНК базируется в США. Столь выраженная доминанта тесно связана как с многочисленностью и активностью американских корпораций (см. рейтинг [The Global 2000..., 2020]), так и исторически сложившимся политическим, деловым и социокультурным взаимодействием Великобритании и США.

Лондонская агломерация – яркий пример «центристской» модели размещения зарубежных ТНК [Абрамов, Слука, 2021]: в пределах Внутреннего Лондона сосредоточены $\frac{2}{3}$ всех офисов и $\frac{3}{4}$ рабо-

чих мест. Здесь локализуются филиалы компаний большинства основных отраслей и стран-доноров (табл. 3). Крупнейшие районы транснационального бизнеса – Сити ($\frac{1}{4}$ всех филиалов и 30% занятых иностранных компаний) и Вестминстер (19 и 14% соответственно). В Сити концентрируется более половины офисов финансовых и страховых иностранных фирм агломерации, включая UniCredit, Goldman Sachs Group, Bank of America, AXA Group и др.; преимущественно из США. В Вестминстере географическая и отраслевая структуры зарубежных ТНК более разнообразны: находятся представительства компаний из разных стран горнодобывающей промышленности, машиностроения, услуг в финансовом, информационном секторе, в сфере недвижимости (BHP Group, Northrop Grumman, AT&T, Olam International и LyondellBasell Industries и др.).

ВЫВОДЫ

Проведенный анализ позволил на основе доступной статистической информации оценить исторические этапы формирования зарубежного корпоративного сегмента экономики Лондона, современные масштабы присутствия, особенности структуры и размещения иностранных ТНК в агломерации. Полученные результаты отчасти опровергают мысль известного американского экономиста Дж. Коткина: «Компании и люди все больше размещаются не там, где должны, а там, где им хочется» [Kotkin, 2001]. Практика столицы Великобритании ярко доказывает исключительное значение при дислокации зарубежных ТНК:

- геополитической и геоэкономической мощи города как базовой платформы его привлекательности для международного бизнеса самого широкого отраслевого спектра и стран происхождения;
- международной специализации центра как потенциального механизма реализации взаимовыгодного сотрудничества местного и внешнего бизнеса;
- исторически сложившихся политических, деловых и социокультурных связей между странами донорами и акцепторами бизнеса;
- исторического ядра агломерации как наиболее престижного района локализации бизнеса.

С учетом актуальности и социально-экономической значимости процесса филиализации ведущих ТНК мира, который может быть катализирован режимом «глобальных санкций», изучение пространственной организации, стратегического и тактического поведения крупных бизнес-структур в городской среде может стать предметным полем одного из важных подразделов корпоративной географии.

Таблица 1

Отраслевая структура иностранных ТНК в агломерации Лондона

Отрасль/вид деятельности (подотрасль)	Доля по занятости в филиалах, %	Доля по выручке филиалов, %	Доля по числу ТНК, %
Электроэнергетика	0,4	1,4	0,6
Горнодобывающая промышленность, в том числе:	3,8	13,0	5,7
нефтегазодобыча	3,6	9,8	4,4
добыча металлических руд	0,2	3,2	1,3
Металлургия	0,0	0,7	1,3
Машиностроение, в том числе:	17,7	5,4	19,7
производство электроники	5,6	2,0	7,3
производство воздушных и космических летательных аппаратов	4,8	0,5	2,9
производство автомобилей	2,9	1,9	1,9
компании-конгломераты	2,6	0,3	3,2
производство оборудования связи	0,8	0,0	1,3
производство медицинского оборудования	0,3	0,1	1,3
производство электрооборудования	0,2	0,3	0,3
производство часов	0,2	0,0	0,3
производство оборудования	0,1	0,0	0,6
производство машин специального назначения	0,0	0,0	0,3
судостроение	0,0	0,3	0,3
Химическая промышленность, в том числе производство:	6,4	5,1	9,3
фармацевтических препаратов	3,2	0,4	4,8
чистящих и косметических средств	2,6	4,5	1,0
парфюмерной продукции и косметических средств	0,4	0,1	1,3
химических веществ	0,1	0,0	2,2
Промышленность строительных материалов	0,2	0,0	0,3
Легкая промышленность	0,6	0,2	0,3
Целлюлозно-бумажная промышленность	0,2	0,0	1,0
Пищевая промышленность, в том числе производство:	5,1	1,6	4,4
напитков	3,5	0,7	1,6
пищевых продуктов	1,4	0,3	2,2
табачных изделий	0,2	0,5	0,6
Строительство	2,1	1,3	2,2
Транспорт	1,0	0,9	1,9
Торговля	2,2	4,3	4,1
Общественное питание	0,6	0,3	1,0
Услуги в сфере недвижимости	4,2	0,2	2,2
Финансовые услуги и страхование	36,0	58,8	23,5
Профессиональные бизнес-услуги	14,1	4,9	9,2
Информация	4,7	1,8	11,5
Прочие услуги	0,9	0,1	1,9

Составлено по [Craft, 2019; Dun&Bradstreet, 2019].

Таблица 2

Географическая структура иностранных ТНК в агломерации Лондона

Регионы/страны	Доля по числу ТНК, %	Доля по числу филиалов ТНК, %	Доля по занятости в филиалах ТНК, %	Доля по выручке филиалов ТНК, %
Северная Америка, в том числе:	53,0	53,9	56,7	46,2
США	49,2	48,2	54,5	40,8
Канада	3,5	4,9	2,2	5,4
Европа, в том числе:	25,1	27,6	32,9	26,8
Франция	4,8	8,1	5,1	1,3
Германия	4,1	3,4	6,1	5,0
Швейцария	3,5	3,0	6,5	1,1
Нидерланды	3,2	2,8	3,7	9,8
Азия, в том числе:	18,7	16,3	8,9	18,5
Япония	8,6	7,9	6,1	7,9
Китай	3,5	2,3	0,3	0,6
Индия	2,5	3,2	2,1	7,3
Австралия и Океания	2,9	1,9	1,5	8,5
Южная Америка	0,3	0,2	–	–
Развитые страны	93,0	93,6	97,4	91,1
Развивающиеся страны	7,0	6,4	2,6	8,9
Топ-5 стран	70,0	72,5	79,5	74,4

Составлено по [Craft, 2019; Dun&Bradstreet, 2019].

Таблица 3

Доля центра* в распределении филиалов иностранных ТНК основных отраслей и стран в агломерации Лондона

Отрасль	Доля, %	Страна	Доля, %
Финансовые услуги и страхование	88,6	США	69,6
Машиностроение	40,8	Франция	73,7
Профессиональные бизнес-услуги	78,8	Япония	45,9
Информация	80,9	Канада	69,6
Химическая промышленность	34,3	Германия	68,8
Услуги в сфере недвижимости	92,6	Индия	66,7
Горнодобывающая промышленность	90,5	Швейцария	57,1
Торговля	78,9		

Примечание. * Внутренний Лондон.

Составлено по [Craft, 2019; Dun&Bradstreet, 2019].

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

- Абрамов С.С., Слука Н.А. Геоинформационное обеспечение изучения размещения зарубежных ТНК в глобальных городах // ИнтерКарто. ИнтерГИС. 2021. Т. 1. № 27. С. 205–217. DOI: 10.35595/2414-9179-2021-1-27-205-217.
- Антонов Е.В. Городские агломерации: подходы к выделению и делимитации // Контуры глобальных трансформаций: политика, экономика, право. 2020. Т. 13. № 1. С. 180–202. DOI: 10.23932/2542-0240-2020-13-1-10.
- Булатов А., Габарга А., Сергеев Е. Роль глобальных городов Европы в притоке иностранных капиталов и трудовых мигрантов // Современная Европа. 2021. № 4. С. 95–106. DOI: 10.15211/soveurope4202195106.

- Кузнецов А.В. Особенности анализа географии зарубежных инвестиций транснациональных корпораций // Балтийский регион. 2016. Т. 8. № 3. С. 30–44.
- Слука Н.А., Карякин В.В., Колясев Е.Ф. Глобальные города как хабы новых транснациональных акторов // Контуры глобальных трансформаций: политика, экономика, право. 2020. Т. 13. № 1. С. 203–226. DOI: 10.23932/2542-0240-2020-13-1-11.
- Шпенглер О. Закат Европы. М: Наука, 1993. 592 с.
- Akamatsu K. A Historical Pattern of Economic Growth in Developing Countries, *Journal of Developing Economies*, 1962, vol. 1(1), p. 3–25, DOI: 10.1111/j.1746-1049.1962.tb01020.x.
- Beaverstock J.V., Smith R.G., Taylor P.J. A Roster of World Cities, *Cities*, 1999, no. 16(6), p. 445–458.
- Dunning J.H. Location and the Multinational Enterprise: A Neglected Factor? *Journal of International Business Studies*, 1998, vol. 29, no. 1, p. 45–66.
- Friedmann J. The World City Hypothesis, *Development and Change*, 1986, vol. 17(1), p. 69–84.
- Geddes P. Cities in Evolution: An Introduction to the Town Planning Movement and to the Study of Civics, London, Williams & Norgate, 1915, 446 p.
- Godfrey B.J., Zhou Y. Ranking World Cities: Multinational Corporations and the Global Urban Hierarchy, *Urban Geography*, 2013, vol. 20, no. 3, p. 268–281.
- Hall P. The world cities, London, Weidenfeld & Nicholson Publ., 1966, 256 p.
- Kotkin J. *The New Geography: How the Digital Revolution Is Reshaping the American Landscape*, Random House, 2001, 272 p.
- McNee R.B. Functional Geography of the Firm, with an Illustrative Case Study from the Petroleum Industry, *Economic Geography*, 1958, vol. 34, no. 4, p. 321–337.
- Robinson J. Global and World Cities: A View from off the Map, *International Journal of Urban and Regional Research*, 2002, vol. 3, no. 26, p. 531–554.
- Sassen S. *The global city: New York, London, Tokyo, Princeton*, New Jersey, 1991, 480 p.
- Vernon R. International Investment and International Trade in the Product Cycle, *The Quarterly Journal of Economics*, 1966, vol. 80, no. 2, p. 190–207.
- Электронные ресурсы**
- Belderbos R., Du H.S., Goerzen A. Global City Connectivity and the Establishment of MNC Regional Headquarters, URL: <http://kraksfondbyforskning.dk/wp-content/uploads/2015/05/Paper-BelderbosDu-and-Goerzen.pdf> (дата обращения 11.12.2020).
- Craft, 2019, URL: <https://craft.co/> (дата обращения 11.12.2019).
- Dun & Bradstreet, 2019, URL: <https://www.dnb.com/> (дата обращения 15.03.2021).
- fDi's European Cities of the Future 2020/21 – London maintains European pre-eminence, *fDi Intelligence*, 2021, URL: <https://www.fdiintelligence.com/Locations/Europe/United-Kingdom/fDi-s-European-Cities-of-the-Future-2020-21-London-maintains-European-pre-eminence> (дата обращения 15.03.2021).
- The Global 2000, Forbes 2022, URL: <https://www.forbes.com/global2000/> (дата обращения 10.06.2020).
- GaWC, Globalization and world cities, 2020, URL: <https://www.lboro.ac.uk/gawc/> (дата обращения 08.03.2020).

Поступила в редакцию 17.08.2022

После доработки 15.09.2022

Принята к публикации 22.09.2022

LONDON AS A CENTER OF ATTRACTION FOR FOREIGN TRANSNATIONAL CORPORATIONS

I.K. Tverdov¹, N.A. Sluka²

^{1,2} Lomonosov Moscow State University, Faculty of Geography, Department of Geography of World Economy

¹ Student; e-mail: tverdov.ilya@yandex.ru

² Professor; D.Sc. in Geography; e-mail: sluka2011@yandex.ru

The assessment of the role of large cities as hubs of foreign TNCs is of particular importance in economic geography in the context of the formation of global business network structures. Based on the Forbes Global 2000 rating data, the range of presence of the world's largest foreign TNCs' affiliates in the London agglomeration, their industrial and geographic structure, and the pattern of location were assessed. As a result of the analysis, the historical stages of the formation of foreign corporate segment of the city's economy were identified. London is highly attractive for foreign corporations, in their numbers it competes equally with New York and the world's "gateway cities". The maximum number of foreign TNCs' affiliates was recorded in the sphere of financial and professional services, and, to a lesser extent, in mechanical engineering, chemical and mining industries. A relatively narrow geography of corporate links is revealed with a clear dominance of US companies. A pronounced "centric" model of foreign TNCs' affiliates' location is argued with two key clusters – in the City and Westminster areas.

Keywords: global city, network structures, foreign TNCs, industrial and geographic structures, location of branches, London agglomeration

REFERENCES

- Abramov S.S., Sluka N.A. Geoinformacionnoe obespechenie izucheniya razmeshcheniya zarubezhnyh TNK v global'nyh gorodah [Geoinformation Support for Studying the Location of Foreign TNC in Global Cities], *InterCarto, InterGIS*, 2021, vol. 1, no. 27, p. 205–217, DOI: 10.35595/2414-9179-2021-1-27-205-217. (In Russian)
- Akamatsu K. A Historical Pattern of Economic Growth in Developing Countries, *Journal of Developing Economies*, 1962, no. 1(1), p. 3–25, DOI: 10.1111/j.1746-1049.1962.tb01020.x.
- Antonov E.V. Gorodskie aglomeracii: podhody k vydeleniyu i delimitacii [Urban agglomerations: approaches to identification and delimitation], *Contours of global transformations: politics, economics*, 2020, vol. 13, no. 1, p. 180–202, DOI: 10.23932/2542-0240-2020-13-1-10, (In Russian)
- Beaverstock J.V., Smith R.G., Taylor P.J. A Roster of World Cities, *Cities*, 1999, no. 16(6), p. 445–458.
- Bulatov A., Kabarga A., Sergeev E. Rol' global'nyh gorodov Evropy v pritoke inostrannyh kapitalov i trudovyh migrantov [The role of global European cities in the influx of foreign capital and labor migrants], *Modern Europe*, 2021, no. 4, p. 95–106, DOI: 10.15211/sov-europe4202195106. (In Russian)
- Dunning J.H. Location and the Multinational Enterprise: A Neglected Factor? *Journal of International Business Studies*, 1998, vol. 29, no. 1, p. 45–66.
- Friedmann J. The World City Hypothesis, *Development and Change*, 1986, vol. 17(1), p. 69–84.
- Geddes P. *Cities in Evolution: An Introduction to the Town Planning Movement and to the Study of Civics*, London, Williams & Norgate, 1915. 446 p.
- Godfrey B.J., Zhou Y. Ranking World Cities: Multinational Corporations and the Global Urban Hierarchy, *Urban Geography*, 2013, vol. 20, no. 3, p. 268–281.
- Hall P. *The World Cities*. London: Weidenfeld & Nicholson, 1966, 256 p.
- Kotkin J. *The New Geography: How the Digital Revolution Is Reshaping the American Landscape*, Random House, 2001, 272 p.
- Kuznetsov A.V. Osobennosti analiza geografii zarubezhnyh investitsij transnacional'nyh korporacij [Specific features of the analysis of geography of foreign investments of transnational corporations], *Baltic region*, 2016, vol. 8, no. 3, p. 30–44. (In Russian).
- McNee R.B. Functional Geography of the Firm, with an Illustrative Case Study from the Petroleum Industry, *Economic Geography*, 1958, vol. 34, no. 4, p. 321–337.
- Robinson J. Global and World Cities: A View from off the Map, *International Journal of Urban and Regional Research*, 2002, vol. 3, no. 26, p. 531–554.
- Sassen S. *The global city: New York, London, Tokyo*, Princeton, New Jersey, 1991, 480 p.
- Sluka N.A., Karyakin V.V., Kolyasev E.F. Global'nye goroda kak haby novykh transnacional'nyh aktorov [Global cities as hubs of new transnational actors], *Contours of global transformations: politics, economics, law*, 2020, vol. 13, no. 1, p. 203–226, DOI: 10.23932/2542-0240-2020-13-1-11. (In Russian)
- Spengler O. *Der Untergang des Abendlandes*, Munchen, C.H. Beck, 1920. 592 p. (In German).
- Vernon R. International Investment and International Trade in the Product Cycle, *The Quarterly Journal of Economics*, 1966, vol. 80, no. 2, p. 190–207.
- Web sources*
- Belderbos R., Du H.S., Goerzen A. Global City Connectivity and the Establishment of MNC Regional Headquarters, URL: <http://kraksfondbyforskning.dk/wp-content/uploads/2015/05/Paper-BelderbosDu-and-Goerzen.pdf> (access date 11.12.2020).
- Craft, 2019, URL: <https://craft.co/> (access date 11.12.2019).
- Dun&Bradstreet, 2019, URL: <https://www.dnb.com/> (access date 15.03.2021).
- fDi's European Cities of the Future 2020/21 – London maintains European pre-eminence, *fDi Intelligence*, 2021, URL: <https://www.fdiintelligence.com/Locations/Europe/United-Kingdom/fDi-s-European-Cities-of-the-Future-2020-21-London-maintains-European-pre-eminence> (access date 15.03.2021).
- The Global 2000, Forbes 2022, URL: <https://www.forbes.com/global2000/> (access date 10.06.2020).
- GaWC, Globalization and world cities, 2020, URL: <https://www.lboro.ac.uk/gawc/> (access date 08.03.2020).

Received 17.08.2022

Revised 15.09.2022

Accepted 22.09.2022